

## Prompt Engineering für Sales

Kursnr.  
23BTDB0199

### Kurstermin

 22.04.2024

### Unterrichtsdetails

Di 16:45-20:00 | Online-Live Seminar via MS  
Teams  
4 Unterrichtseinheiten

### Unterrichtsort

Online | Zugangslink wird zeitnah  
versandt

### Lernformat

Live-Online

### Preis

€ 250,-

### Förderpreis

€ 0,-



Alle Preise inkl. 10% USt.

Bitte beachten Sie die Rabatt- und Förderbedingungen. Mehr Informationen finden Sie unter [bfi.wien](https://bfi.wien).

### Das erwartet Sie

Erlernen Sie die Kunst des Prompt Engineerings! Wir zeigen Ihnen in diesem Kurs, wie man am effektivsten mit ChatGPT bzw. GPT-4 „kommuniziert“. Prompt Engineering, die Gestaltung präziser KI-Anweisungen, ist insbesondere im Sales-Bereich ein unverzichtbares Tool. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Ihre Verkaufsgespräche perfektionieren, noch gezielter auf Kundenbedürfnisse eingehen und mühelos maßgeschneiderte Lösungen anbieten können. Lernen Sie, unwiderstehliche Verkaufsargumente zu formulieren und kurbeln Sie mit Künstlicher Intelligenz den Verkaufserfolg an. Entdecken Sie die Möglichkeiten!

## Inhalte

### Einführung in Prompt Engineering

- Rolle von Prompts in KI-Technologien
- Gestaltung präziser Anweisungen für optimale KI-Interaktionen
- Mit Prompts das Verhalten von KI-Modellen wie GPT-4 lenken

### Prompt Engineering-Strategien im Vertrieb

- Effizienzsteigerung von Verkaufsgesprächen durch Prompt Engineering
- Gezieltes Eingehen auf Kundenbedürfnisse und maßgeschneiderte Lösungen
- Optimierung der Kommunikation und Steigerung des Verkaufserfolgs

## Nutzen und Karrieremöglichkeiten

- Sie wissen, wie man mit chatbasierten KI-Modellen in deren Sprache kommuniziert.
- Sie formulieren präzise Anweisungen, um optimale Ergebnisse zu erzielen.
- Sie lernen, wie Sie Prompts dazu nutzen, um Ihre Verkaufsfähigkeiten zu verbessern, ihre Verkaufsgespräche effizienter zu gestalten und maßgeschneiderte Lösungen anzubieten.
- Sie nutzen neue Techniken und Strategien zur Verbesserung der Kommunikation mit Ihren Kund:innen.
- Sie fördern Ihre eigene Kreativität und Produktivität durch den intelligenten KI-Einsatz und sparen Zeit bei Routineaufgaben.

## Voraussetzungen

- Grunderfahrung mit ChatGPT
- Interesse an künstlicher Intelligenz und deren Anwendungsmöglichkeiten im Sales-Bereich.

## Zielgruppe

- Vertriebsprofis, die Künstliche Intelligenz im Arbeitsalltag nutzen möchten und innovative KI-Technologien in ihre Strategien integrieren wollen
- Personen, die sich mit spannenden KI-Technologien wie ChatGPT auseinandersetzen und damit das Berufsleben erleichtern wollen
- Selbstständige, die ihren Verkauf und damit ihr Business ankurbeln wollen
- Personen, die mit ihrem Know-how die Zukunft im Sales-Bereich mitgestalten wollen